



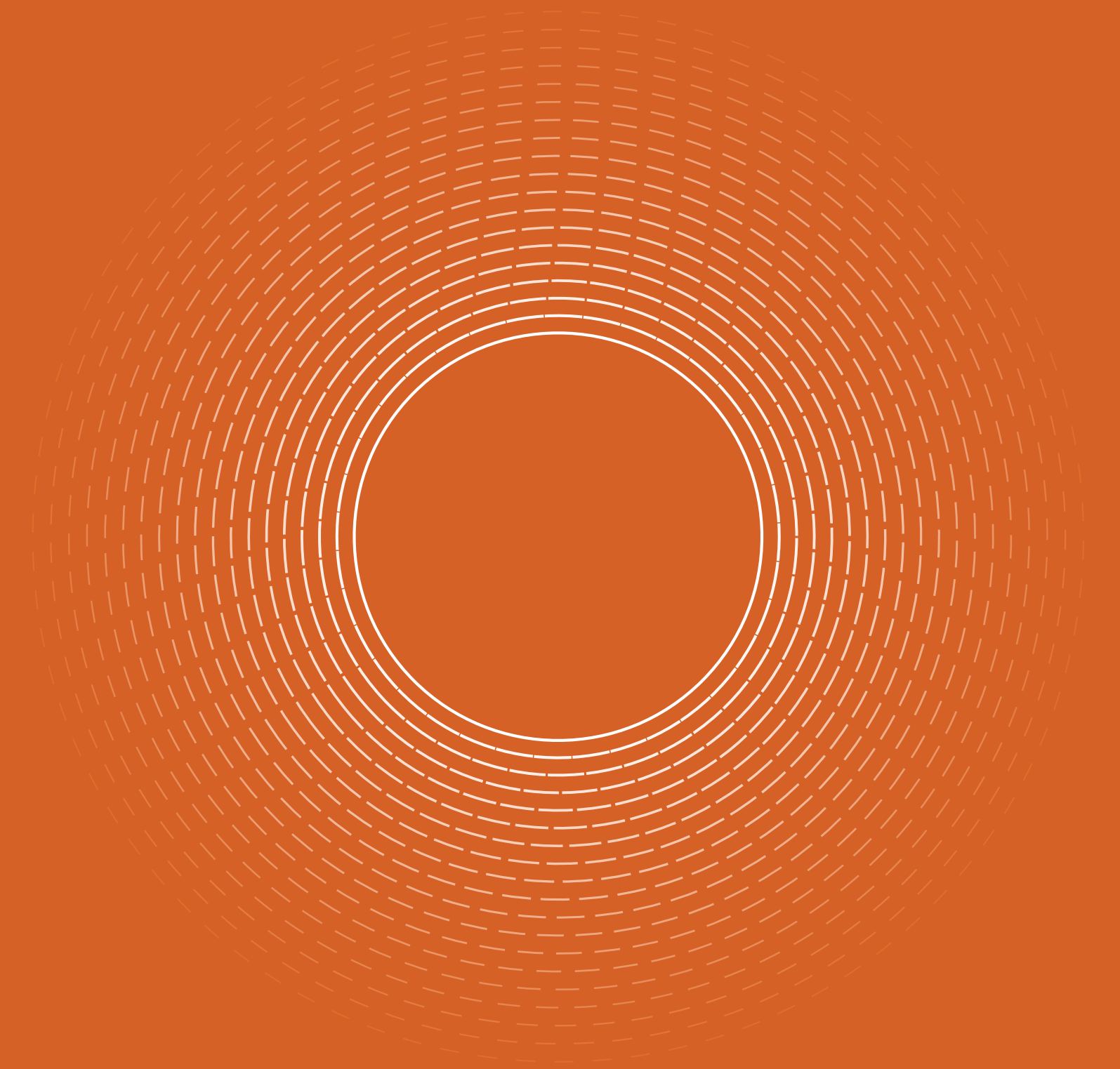
زیما، پیشرو در تأمین مالی جمعی هوشمند

اتصال شفاف، سریع و امن سرمایه‌گذاران و شرکت‌های سرمایه‌پذیر

مقدمه

پلتفرم تامین مالی جمعی زیما، با مجوز رسمی از شرکت فرابورس ایران و تحت نظارت شرکت کارگزاری بانک صادرات ایران، فعالیت خود را از سال ۱۴۰۱ آغاز کرده است. هدف این پلتفرم، تسهیل فرآیند تامین مالی برای کارآفرینان اجتماعی، صاحبان شرکت‌های نوپا و دانش‌بنیان، و سایر شرکت‌های کوچک و متوسط است که برای توسعه طرح‌های خود به دنبال جذب منابع مالی هستند.

ZEEMA ON HORIZON



چگونه زیما به شما در جذب سرمایه کمک می‌کند؟

1

دسترسی به شبکه گسترده سرمایه‌گذاران

زیما، این امکان را فراهم میکند تا طرح کسب‌وکار خود را به تعداد زیادی از سرمایه‌گذاران حقیقی و حقوقی علاقه‌مند به فرصت‌های نوآورانه و پربازده معرفی کنید و سرمایه مورد نیاز خود را تامین نمایید.

2

مشاوران اختصاصی

با توجه به اهمیت شناخت صنعت شما و فرآیندهای جذب سرمایه از طریق تامین مالی جمعی، یک مشاور اختصاصی و آشنا با روندها و صنعت، شما را برای رسیدن به بهترین نتیجه همراهی خواهد کرد.

3

سرعت در جذب سرمایه

تمامی فرآیندهای زیما به گونه‌ای طراحی شده است که شما بتوانید در کمتر از ۲۰ روز پس از ارسال مدارک و تأیید، سرمایه مورد نیاز و متناسب با کسب‌وکار خود را از طریق سرمایه‌گذاران تامین کنید.

4

اعتبار و شفافیت با نماد فرابورس

کمپین‌های تامین مالی شما در زیما با نماد فرابورس ایران انجام می‌شود که اعتبار و شفافیت بیشتری به فرآیند جذب سرمایه می‌بخشد.

5

تمرکز بر حوزه‌های کلیدی و کارآفرینی

اگر طرح شما در حوزه‌های کشاورزی، صنایع غذایی، سلامت، آموزشی، نساجی، پلیمر و پتروشیمی، معادن، سایر صنایع وابسته یا کسب و کارهای دانش‌بنیان فعالیت می‌کند، زیما بستر مناسبی برای شماست. ما به دنبال حمایت از کسب‌وکارهایی هستیم که علاوه بر سودآوری، به ایجاد تاثیر مثبت اجتماعی نیز اهمیت می‌دهند.

6

مقرون به صرفه و کم هزینه

سکوی تامین مالی جمعی زیما برای شروع کارزار شما هزینه ای در نظر نمی گیرد و تمام فرایند تامین مالی به رایگان انجام میشود و تنها در صورت موفقیت در جذب و پرداخت سرمایه مورد نیاز به میزان ۴ درصد از وجوه جمع آوری شده کارمزد دریافت می نماید.

7

رسمیت فرآیند

در صورت موفقیت کمپین و تامین سرمایه، گواهی شراکت رسمی از سوی شرکت فرابورس ایران صادر خواهد شد که حقوق مالی سرمایه‌گذاران و تعهدات شما را به طور شفاف مشخص می‌کند.

تیم مشاوران زیما،

همراه شما در مسیر توسعه کسب‌وکار شما



ZEEMA FOCUSING ON

صنایع فعال در تامین سرمایه جمعی



- فلزات اساسی
- مواد معدنی
- سیم و کابل
- لوازم خانگی
- برق و الکترونیک



- محصولات شیمیایی
- نفت و گاز
- محصولات پلاستیکی
- نیروگاهی و پالایشگاهی



- فعالیت های عمرانی
- ابزار و ماشین آلات صنعتی
- محصولات ساختمانی



- حمل و نقل
- خودرو و قطعات



- تجهیزات پزشکی
- محصولات دارویی



- شرکت های دانش بنیان
- بازی و سرگرمی



- آرایشی و بهداشتی



- محصولات غذایی
- زراعت و کشاورزی



- محصولات کاغذی
- محصولات چوبی
- چاپ و نشر



- پوشاک
- منسوجات



- فینتک و فناوری های مالی
- انفورماتیک و هوشمندسازی



- هتل و گردشگری
- بازرگانی و خدمات

ZEEMA ON US

مزایای تامین مالی جمعی

پرداخت اصل پول در سررسید یک ساله

امکان ایجاد گردش مالی یک ساله

معرفی شرکت و آشنایی سرمایه گذاران

تامین سرمایه در گردش

کمتر بودن سود پرداختی از تورم

اتصال به شبکه ارزش آفرینی زیما

مشاوره های مالی و مالیاتی زیما

مارکتینگ و مشاوره تبلیغاتی



ZEEMA TURNING ON

مدارک اولیه جهت ارزیابی

اجازه نامه های اعتبارسنجی
(شرکت و هیئت مدیره)

صورت های مالی حسابرسی شده

نحوه ارزیابی طرح ها در زیما

طرح هایی که برای زیما ارسال می گردند از نظر حقوقی، فنی، بازار و مالی مورد ارزیابی قرار می گیرند..

شرایط طرح ها برای پذیرش

با توجه به مفاد دستورالعمل در حال حاضر فقط اشخاص حقوقی می توانند به عنوان متقاضی سرمایه، از روش تامین مالی جمعی استفاده نمایند. همچنین هر طرح برای نمایش باید الزامات دستورالعمل تامین مالی جمعی شرکت فرابورس ایران را داشته باشد.

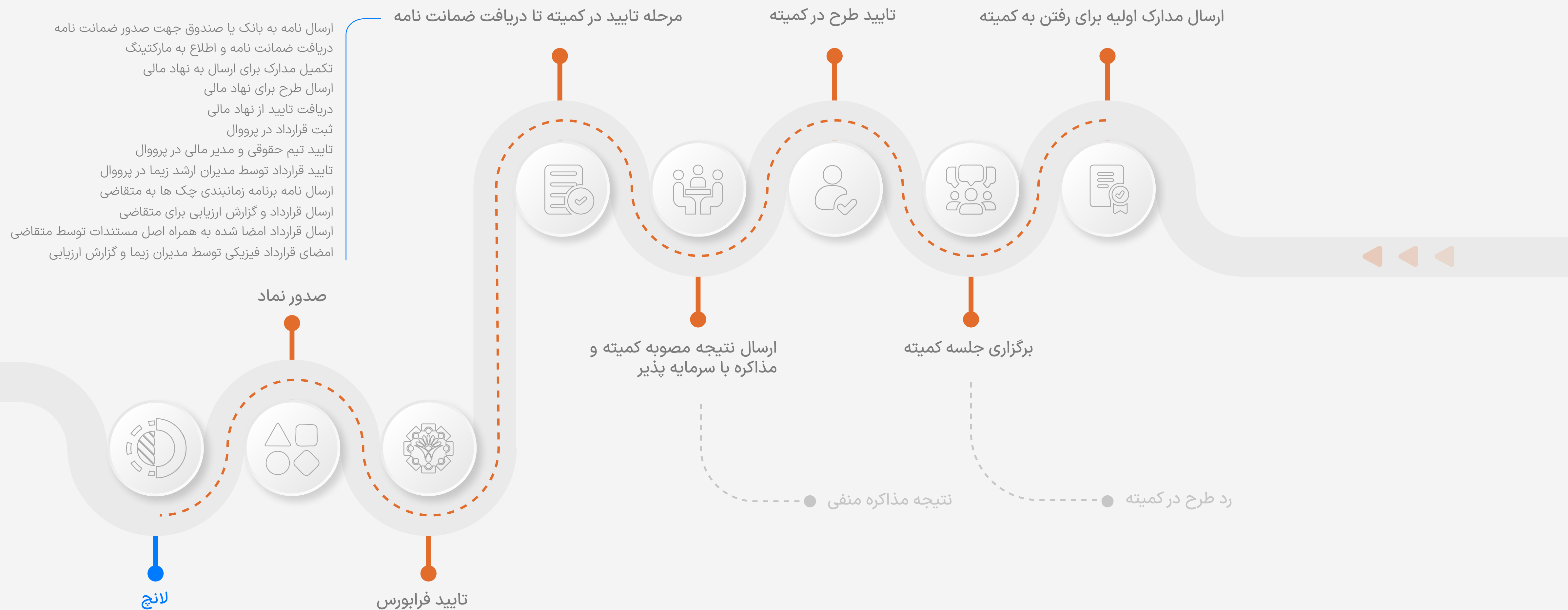
روند لانچ طرح و جذب سرمایه از طریق تامین مالی جمعی علاوه بر دارا بودن شرایط قانونی باید موارد زیر را نیز داشته باشید:

- مبلغ تامین مالی طرح ها بین ۵ تا ۱۰۰ میلیارد تومان بر اساس درخواست و بررسی کمیته اعلام می شود.
- مدت زمان اجرای هر طرح ۱۲ ماه است.
- **سود مشارکت** طرح باید برای سرمایه گذاران جذابیت داشته باشد.
- متقاضی باید امکان ارائه **تضامین معتبر و مناسب** طرح را داشته باشد.



ZEEMA ON PROCESS

مسیر لانچ طرح



ZEEMA
ON CALL

 zeema.fund

 zeema.fund

 zeemacrowd

 zeemafund